



Leasing na auto, choć ma wiele zalet, ma również kilka wad, a jedną z nich może być m.in. przynajmniej 2-letni okres obowiązywania umowy. W momencie zawierania kontraktu trudno przewidzieć, jak będzie wyglądała sytuacja firmy za kilka miesięcy. Co zrobić, gdy okaże się, że konieczne jest przerwanie lub wcześniejsze zakończenie umowy leasingowej?

Zwrócenie samochodu finansującemu jest zwykle mało korzystne. Wykup auta przed upływem minimalnego okresu leasingu jest możliwy wyłącznie za cenę rynkową, która często przekracza wartość pozostałych do spłacenia rat. Dobrym rozwiązaniem problemów ze spłatą rat leasingowych jest przeniesienie umowy na innego przedsiębiorcę, czyli cesja. Możliwość „oddania” leasingu to skuteczny sposób na znalezienie oszczędności. Zmiana przepisów w 2013 roku sprawiła, że cesja leasingu stała się dużo bardziej przystępna. Do tego czasu kwestia przeniesienia umowy leasingu nie była regulowana przez przepisy podatkowe. Największe wątpliwości budziła interpretacja organów fiskalnych, według której przeniesienie praw i obowiązków leasingowych na innego przedsiębiorcę skutkuje przerwaniem dotychczasowej umowy dla celów podatkowych. Oznaczało to negatywne konsekwencje dla korzystającego, ale też dla finansującego.

Cesja leasingu na nowych zasadach

Od 2013 roku zmiana stron umowy dokonana podczas trwania podstawowego okresu obowiązywania kontraktu nie powoduje zmian w rozliczeniu podatkowym. Nowy korzystający może w pełnym zakresie zaliczać w koszty kolejne raty leasingowe i wydatki eksploatacyjne. Trzeba jednak pamiętać, że ta zasada dotyczy wyłącznie umów, w których nie zostały zmienione postanowienia. Co to oznacza? Podczas cesji umowy leasingowej nie może ulec zmianie okres [leasingu na auto](#) czy ilość lub wysokość rat leasingowych. Jeśli któryś z zapisów zostanie zmieniony, umowa zostanie potraktowana jako nowa, a więc będzie musiała spełnić określone warunki:

- okres leasingowy wynoszący co najmniej 40% czasu normatywnej amortyzacji przedmiotu leasingu (2 lata dla samochodów osobowych),
- uwzględnienie aktualnej wartości rynkowej samochodu (na dzień zawarcia umowy).

Jak przebiega proces cesji leasingu samochodowego?

Dokonanie przeniesienia praw i obowiązków leasingowych na inną firmę wymaga zgody finansującego. Firma leasingowa musi sprawdzić i zaakceptować nowego leasingobiorcę. Ocena odbywa się na zbliżonych, jeśli nie takich samych zasadach jakie obowiązują w przypadku nowych klientów. W trakcie weryfikacji duże znaczenie może mieć m.in. historia kredytowa, czy długość okresu prowadzenia działalności. Przed zgłoszeniem potencjalnego cesjonariusza dobrze jest sprawdzić jakie wymagania w tym względzie stawia leasingodawca. W przypadku, gdy suma pozostałych do spłacenia rat jest niższa niż wartość rynkowa samochodu, cedent (czyli osoba zbywająca) może zażądać odstępnego w wysokości tej różnicy, od której powinien zapłacić 23% podatku VAT. Trzeba też pamiętać, że cesja umowy leasingowej zazwyczaj wymaga poniesienia dodatkowych opłat wynikających z Tabeli Opłat i Prowizji załączonej do umowy leasingu.