

Fiolet Powszechny Dom Kredytowy S.A. wprowadza kolejne udogodnienie dla firm. W ramach oferty „last minute” Klient, który zdecyduje się skorzystać z oferty leasingowej, może liczyć na pomoc w poszukiwaniu odpowiedniego samochodu w atrakcyjnej cenie.

– Zgodnie z konsekwentnie realizowaną strategią rozwoju, Fiolet Powszechny Dom Kredytowy intensyfikuje swoje działania w zakresie oferty leasingowej. Rozwiązania, które właśnie wprowadzamy, są odpowiedzią na aktualne potrzeby rynku, a także wyróżnikiem naszej oferty spośród instytucji proponujących podobne produkty finansowe. Chcemy być dla Klienta czymś więcej, niż tylko pośrednikiem kredytowym – mówi Tomasz Bączkiewicz, Członek Zarządu Fiolet PDK S.A. - Ceniemy czas naszych Klientów, dlatego postanowiliśmy ułatwić im rozbudowę floty samochodowej. Każda firma, która zdecyduje się na skorzystanie z naszej oferty leasingowej, może liczyć na pomoc doradcy w zakresie znalezienia samochodu najlepiej spełniającego nawet wysokie wymagania.

Oferta przeznaczona jest dla wszystkich firm, które skorzystają z oferty leasingowej Fiolet PDK S.A. Wystarczy zgłosić się do firmy z chęcią podpisania umowy leasingowej, a następnie ustalić przedział cenowy i wymagania, jakie poszukiwany pojazd powinien spełniać.

To kolejny krok firmy podjęty w celu urozmaicenia i unowocześnienia oferty dedykowanej głównie mikro i małym przedsiębiorstwom. Niedawno Fiolet PDK rozszerzył wachlarz produktów o nowatorskie rozwiązanie, a mianowicie leasing z dodatkowym limitem, który można wykorzystać przez 180 dni od podpisania pierwszej umowy.

Dla osób zainteresowanych ofertą uruchomiono infolinię pod numerami: 0-801 700 007 oraz (71) 798 39 00.

Fiolet Powszechny Dom Kredytowy S.A.