

Liberty Mutual, jedna z największych amerykańskich instytucji ubezpieczeniowych działająca w Polsce pod marką Liberty Direct ogłosiła wyniki za III kwartał br. Grupa osiągnęła zysk netto w wysokości 567 mln USD, co oznacza wzrost w wysokości 307 mln USD (118,1%) w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku.

Grupa zebrała składkę przypisaną netto na poziomie 7,720 mld USD, czyli o 513 mln USD więcej (wzrost o 7,1%) niż w III kwartale 2009 roku. Przychody Grupy w tym samym okresie wyniosły 8,387 mld USD, co oznacza wzrost w wysokości 471 mln USD (5,9%) w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym.

„Podsumowując, mieliśmy doskonały kwartał, podczas którego osiągnęliśmy wzrost składki przypisanej, rentowności jak i kapitału” – powiedział Edmund F. Kelly, prezes zarządu i CEO Liberty Mutual. „W świetle utrzymujących się trudnych warunków gospodarczych i konkurencyjności, wyniki podkreślają siłę naszej wysoce zdywersyfikowanej, globalnej sieci”.

Pełne sprawozdanie finansowe jest dostępne na stronie www.libertymutual.com.

Liberty Direct