

BZ WBK wprowadza nowy system wynagrodzeń dla franczyzobiorców. Konieczność wprowadzania coraz to nowszych, a zarazem lepszych systemów jest uwarunkowane tym, iż z biegiem czasu powstaje coraz to więcej nowych placówek partnerskich banku BZ WBK.

W ubiegłym miesiącu (we wrześniu) zostało otwartych około siedmiu nowych placówek, między innymi w Warszawie, Grójcu, czy też w Goleniowie. W październiku powstały następne dwie placówki w Żninie i Ustroniu. BZ WBK posiada już w sumie 93 placówki franczyzowe.

W chwili obecnej każda z tych placówek oferuje następujące produkty: kredyty gotówkowe i hipoteczne, prelimity, limity kredytowe, konta oszczędnościowe, konta osobiste, karty płatnicze i kredytowe, lokaty, ochronę płatności, leasing, płatności za rachunki, usługi Western Union wraz z pełną ofertą dla firm.

Zachętą wpływającą na powstawanie większej liczby placówek jest nowy system wynagrodzeń dla franczyzobiorców. System ten umożliwia zarabianie nie tylko na podstawie prowizji, ale również w oparciu o dodatkowe możliwości wynagrodzeń, które oczywiście zależne są od liczby sprzedawanych produktów w danej placówce.

Nowy system będzie obowiązywał w okresie 6 miesięcy od momentu utworzenia placówki. Jego zadaniem jest również wsparcie nowopowstałych placówek, które potrzebują czasu na budowę własnej bazy danych klientów.

Paweł Kaczmarek
Marketing **mBrokers.pl**
Źródło: BZ WBK

