

KBC Autolease Polska, dostawca usług Full Service Leasing (CFM), podpisał umowę o współpracy z Provident Polska. Obejmuje ona sukcesywną wymianę 1200 samochodów klienta. Wygrany przez KBC Autolease przetarg jest jednym z największych wydarzeń na polskim rynku flotowym w 2010 roku.

Lider w dziedzinie ekspresowych pożyczek gotówkowych postawił na ofertowane przez KBC Autolease korzyści finansowe i administracyjne leasingu operacyjnego z pakietem usług. Tym samym dołączył do grona firm – liderów branży flotowej, dzięki którym popularność usługi wynajmu długoterminowego w Polsce znacznie rośnie. Główną marką parku samochodowego w roku 2010 została Skoda. W tym roku wymienione zostanie ok. 500 aut.

Wymiana floty Provident wymaga od naszej firmy, producenta samochodów, jak i samego klienta pełni profesjonalizmu w przygotowaniach tego przedsięwzięcia. Naszym celem – jak zawsze w takich przypadkach – jest odciążenie klienta z wielu obowiązków oraz zapewnienie mu maksimum korzyści finansowych i organizacyjnych. Równie ważne jest dla nas zadowolenie użytkowników samochodów – mówi Krzysztof Dzieczenia, Dyrektor Operacyjny i Finansowy KBC Autolease Polska.

- Decyzja jaką podjęliśmy została szczegółowo przeanalizowana. Szukaliśmy partnera flotowego, który będzie stabilną finansowo organizacją i w możliwie jak najwyższym stopniu sprostą naszym oczekiwaniom operacyjnym. Ze względu na wielkość naszej floty, oprócz opłacalności metody finansowania, braliśmy także pod uwagę szereg czynników związanych z zarządzaniem. Ważne dla nas było także wsparcie w zakresie polityki bezpieczeństwa i ekologii – mówi Mariusz Dąbrowski, Dyrektor Finansowy Provident Polska.

Full Service Leasing to rozwiązanie, które gwarantuje korzyści operacyjne, podatkowe oraz finansowe. Te atrybuty, jak również wsparcie w postaci wiedzy i doświadczenia dostawcy w zakresie zarządzania flotą, rozwiązań podatkowych i finansowych, zwykle przesądza o wyborze tej usługi. Korzyści rozwiązania FSL dostrzegają nie tylko duże firmy, jak Provident, ale także mniejsze przedsiębiorstwa.

- Cieszy nas nawiązana współpraca z tak znaczącą firmą na rynku. Potwierdza to zarówno nasze ambitne plany rozwoju jak i umiejętność efektywnego dostosowania oferty do indywidualnych potrzeb tak wymagającego klienta, jakim jest Provident – mówi Ireneusz Tymiński, General Manager KBC Autolease Polska.

KBC Autolease Polska