

Już ponad 2 mld dol. tyle wynosi wartość polskiego rynku BPO (outsourcingu procesów biznesowych, m.in. księgowości). W efekcie Polska jest najszybciej rozwijającym się rynkiem outsourcingu w Europie. Zdaniem ekspertów ten trend utrzyma się również w tym roku.

Tendencja wzrostowa w outsourcingu usług dotyczy obsługi księgowej dla firm oraz koncernów międzynarodowych. Między innymi z tego powodu nasz kraj jest liderem w obsłudze księgowej w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Już teraz w 300 największych centrach usługowych w Polsce zatrudnionych jest kilkadziesiąt tysięcy osób. Czy oznacza to, że polskie firmy, świadczące usługi z zakresu księgowości są skazane na marginalizację?

Moim zdaniem zdecydowanie nie. Dlaczego? Globalne firmy swoje oferty kierują do innych klientów niż większość polskich podmiotów. Oznacza to, że w tym przypadku trudno jednoznacznie mówić o konkurencji. Co prawda gra toczy się w obrębie rynku związanego z usługami z zakresu księgowości, ale poszczególni gracze zagospodarowują inne nisze w jego obrębie - mówi Grzegorz Wicher, prezes zarządu TAX-NET S.A. - Nie spodziewam się, aby firma z sektora MSP była zainteresowana usługami księgowymi, świadczonymi przez globalną korporację. Nie chodzi wyłącznie o ceny, ale przede wszystkim o sposób działania międzynarodowych korporacji funkcjonujących w ramach ściśle określonych procedur, które skutecznie ograniczają możliwość indywidualnego podejścia do potrzeb każdego klienta. Jest to niezwykle ważna kwestia, ponieważ każda firma ma swoją specyfikę wynikającą m.in. z profilu działalności, co zazwyczaj determinuje także najbardziej optymalny model prowadzenia rozliczeń z zakresu księgowości. Równie istotne znaczenie mają często zmieniające się przepisy, bez znajomości lokalnych uwarunkowań formalno-prawnych trudno wyobrazić sobie możliwość świadczenia usług z zakresu księgowości. To spory problem szczególnie dla zagranicznych korporacji. Mimo to branża usług księgowych ma w Polsce duży potencjał wzrostu. Dlatego w ciągu najbliższych kilku lat w jej obrębie nasilą się procesy koncentracji.

Spółka TAX-NET S.A. strategię swojego rozwoju oparła na dokonywaniu przejęć podmiotów z branży usług księgowych. W ciągu kilkunastu lat działalności firma zdobyła bogate doświadczenie w tym zakresie. Najnowsze przejęcie zostało zrealizowane w marcu 2011 roku. Negocjacje w sprawie przejęcia kolejnej firmy aktualnie są w toku. Ich zakończenie powinno nastąpić w ciągu najbliższych kilku miesięcy. Środki na realizację tych projektów zostały pozyskane m.in. w ramach oferty prywatnej spółki, która zakończyła się w kwietniu bieżącego roku. W ten sposób spółka pozyskała 885 000 tys. zł. Dodatkowe środki zostaną uzyskane w ramach kredytów bankowych oraz dotacji z UE.

Firma dostrzega także coraz większe znaczenie nowoczesnych technologii. Jako pierwsza w Polsce wdroży innowacyjne rozwiązanie informatyczne z zakresu e-księgowości TAX-NET Direct, wraz z pakietem usług doradczych. Dzięki realizacji tego projektu klienci spółki uzyskają znacznie szybszy dostęp do rozbudowanych danych z zakresu rachunkowości, co ułatwi im prowadzenie działalności biznesowej.

Firma, początkowo pod nazwą Simba s.c., powstała w 1995 r. W ciągu kilkunastu lat działalności spółka wypracowała uznaną pozycję na rynku usług z zakresu obsługi: ewidencyjno-rachunkowej, kadrowo-płacowej, doradztwa podatkowego oraz doradztwa gospodarczego. Aktualnie TAX-NET S.A. obsługuje ok. 1000 podmiotów, a w jej skład wchodzi cztery oddziały zlokalizowane w: Katowicach, Bytomiu, Zabrze oraz Mikołowie. Dynamiczny rozwój spółki znajdzie swoje odzwierciedlenie w postaci debiutu na rynku NewConnect, który nastąpi do końca I półrocza 2011 roku.

**BADDOG**