

Liberty Mutual, jedna z największych amerykańskich instytucji ubezpieczeniowych działająca w Polsce pod marką Liberty Direct ogłosiła wyniki za I kwartał br. Grupa osiągnęła zysk netto w wysokości 362 mln USD, co oznacza wzrost o 47 mln USD (14,9%) w stosunku do analogicznego okresu 2010 r.

Grupa uzyskała 7,583 mld USD składki przypisanej netto, czyli o 374 mln USD więcej (5,2%) niż w I kwartale ubiegłego roku. W tym samym okresie przychody Liberty Mutual wyniosły 8,381 mld USD, co oznacza wzrost o 2,3% (191 mln USD) w porównaniu do analogicznego okresu 2010 roku.

„Biorąc pod uwagę liczbę i rozmiar zdarzeń o charakterze katastroficznym na świecie, jesteśmy zadowoleni z naszych wyników operacyjnych w pierwszym kwartale” - powiedział Ted Kelly, Przewodniczący Rady Nadzorczej i CEO Liberty Mutual. „Ogólnie rzecz biorąc nasze spółki były rentowne, a działania inwestycyjne przyniosły kolejny, świetny kwartał. Jako, że jesteśmy globalnym ubezpieczycielem o niespotykanej dywersyfikacji, trudno jest wyobrazić sobie zdarzenie ubezpieczeniowe na świecie, które nie miałoby na nas wpływu. Decydująca jest jednak nasza bardzo dobra umiejętność zarządzania ryzykiem związanym z tymi zdarzeniami. Nasza rentowność, mimo wydarzeń które miały miejsce w pierwszym kwartale, potwierdza siłę przyjętego modelu operacyjnego” - dodał.

Pełne sprawozdanie finansowe jest dostępne na stronie www.libertymutual.com.

Liberty Direct