

Do grona partnerów integratora Proximus dołączyła spółka Huawei Symantec. Współpraca wskazanych firm nie zmieniła ich strategii i specjalizacji, razem będą działać w obszarze rynku energetycznego koncentrując się na rozwiązaniach wspierających bezpieczeństwo danych, masowych pamięciach i urządzeniach komunikacyjnych.

Zaawansowane technologie Huawei Symantec będą wspierać obszary wdrażanych przez integratora rozwiązań, takich jak: bezpieczeństwo informatyczne (systemy bezpieczeństwa), obsługa wymagających projektów (wydajne serwery) ochrona i przetwarzanie danych (zawansowane macierze dyskowe), a także ochrona obiektów (monitoring).

Proximus podjął współpracę z nowym i silnym partnerem kierując się potrzebami rynku, który z coraz większym zainteresowaniem przygląda się rozwiązaniom zwiększającym bezpieczeństwo danych bez ograniczania wydajności, dostępności i nie rezygnując z zachowania relatywnie niskich kosztów inwestycji.

„Naszym celem jest wsparcie klientów w wyborze oraz wdrożeniu optymalnych rozwiązań, takich, które niwelują zbędne koszty i będą odpowiadać potrzebom klientów na dłuższy czas. Nie możemy pozwolić, aby klient musiał zmieniać wdrożone rozwiązania z powodu słabej wydajności, która zmienia się wraz z rosnącymi potrzebami rozwijających się firm” – komentuje Joachim Piecham Wiceprezes Zarządu Proximus.

Porozumienie o bezpośredniej współpracy Proximus’a z Huawei Symantec ma być szczególnie cenne dla klientów w obszarze rynku energetycznego i przemysłu. Partnerzy oferują kompleksowe i zarazem łatwe do wdrożenia systemy informatyczne serwerów, urządzenia komunikacyjne i pamięci masowej.

„Bezpieczeństwo infrastruktury systemowej zwłaszcza w branży energetycznej to zadanie priorytetowe. Nie ma tutaj miejsca na zakłócenia. Decydując się na wdrożenie systemów bezpieczeństwa klienci podejmują świadome decyzje i oczekują konkretnych rezultatów. Koszty braku zabezpieczeń są olbrzymie i dlatego potrzeby w tym zakresie ciągle rosną” - dodaje Grzegorz Danielczyk, Wiceprezes Zarządu Proximus.

. Rozpoczęta współpraca ma przynieść jeszcze większe możliwości jeszcze większą paletę oferowanych rozwiązań zarówno sprzętowych, jak i związanych z technologiami bezpieczeństwa.

„Mamy, z czego wybierać - dzięki wiedzy i doświadczeniu naszych specjalistów możemy zawsze dobrać optymalne rozwiązanie dając naszym partnerom produkty doskonale dopasowane do potrzeb Klienta. Gwarantujemy wydajność i stabilność procesów realizowanych z wykorzystaniem naszych rozwiązań, a docelowi Klienci mogą całkowicie skupić się na prowadzonej działalności, pozostawiając swoją infrastrukturę w rękach specjalistów, którzy jak Proximus doradzają w wyborze optymalnych, nowoczesnych technologii i sprawdzonych rozwiązaniach” - komentuje Grzegorz Jaksim Sales Manager, odpowiedzialny za kanały sprzedaży w Polsce i na Węgrzech w Huawei Symantec.

Proximus