Mimo iż, jak można by było przypuszczać, w tym roku mniej Polaków spędziło wakacje zagranicą, Neckermann – renomowany touroperator należący do koncernu Thomas Cook Group plc – notuje stały wzrost liczby klientów zainteresowanych ofertą dalekich podróży. W tym roku wycieczkę w ekskluzywne, egzotyczne regiony wybrało aż o ok. 79 proc. więcej osób niż w roku poprzednim.
Egzotyczny luksus wakacji w ciepłym klimacie – dlaczego i dokąd jeździmy?

Co więcej, wzrasta nie tylko liczba klientów zainteresowanych dalekimi wyjazdami, ale i sprzedaż zimowej oferty. Okazuje się, że dalekie kraje najbardziej pociągają Polaków zimą, a polscy turyści coraz częściej egzotyczne podróże przekładają nad wyjazd na narty. Neckermann już na początku sezonu zimowego notuje aż 140 proc. wzrost sprzedaży zimowej oferty dalekich kierunków podróży w porównaniu z analogicznym okresem w roku ubiegłym. Preferencje Polaków mówią same za siebie: wolimy zimowe wyjazdy do ciepłych zakątków świata. Dlaczego?

– Z roku na rok obserwujemy coraz większe zainteresowanie dalekimi kierunkami podróży. Klienci, oprócz sprawdzonych miejsc destynacji, szukają także takich, w których mogą liczyć na niezapomniane, nowe wrażenia. Wychodząc naprzeciw ich oczekiwaniom, Neckermann sukcesywnie rozbudowuje swoją ofertę proponując w tym sezonie aż 16 dalekich kierunków, w tym po raz pierwszy wycieczki do Zanzibaru czy Panamy – mówi Magda Plutecka-Dydoń, Neckermann Polska.
Gdzie najczęściej jeżdżą Polacy? Sporo osób ceni egzotyczną aurę wyjazdu – do Kenii, Meksyku, na Kubę i Dominikanę. Zimą szczególnym zainteresowaniem cieszą się także Malediwy i Jamajka.

Decyzje zakupowe – na co zwracamy uwagę przy wyborze wycieczki?
Większość urlopowiczów decydujących się na podróż do dalekich krajów przekłada jakość nad cenę. Na znaczeniu zatem zyskuje możliwość wylotu z kilku lotnisk, wcześniejsze nadawanie bagażu czy znajomość linii lotniczych, w ramach której oferowany jest wyjazd.
– Klienci wybierający dalekie podróże oczekują wygodnych warunków podróży już na pierwszym, wstępnym etapie wycieczki. Niebagatelne znaczenie ma dla nich możliwość wylotu z miasta, w którym mieszkają lub które znajduje się w okolicy. Dlatego w Neckermannie proponujemy lot renomowanymi liniami, a wyloty odbywają się z 48 razy w tygodniu z 6 lotnisk krajowych – mówi Magda Plutecka-Dydoń.
Z danych Neckermanna wynika, że klienci biur podróży coraz częściej cenią sobie komfort przelotu. Osoby decydujące się na podróż w dalekie regiony częściej wybierają zatem przeloty pierwszą klasą. Większą uwagę zwracają także na formę wyżywienia all inclusive.
Niecodzienne atrakcje – co przeważa za wyborem danej wycieczki?
Czym kuszą turystów dalekie kierunki? Okazuje się, że cena wciąż ma znaczenie, jednak najlepiej, gdy idzie w parze z dodatkowymi atrakcjami.

– Zauważamy, że wielu klientów Neckermanna pyta o korzystną cenowo wycieczkę do Kenii, którą proponujemy w ramach zimowej oferty. To wymarzone miejsce na wakacje dla tych, którzy szukają relaksu i kontaktu z naturą. Dodatkową atrakcją jest możliwość skorzystania z popularnego w Kenii nurkowania. Tydzień spędzony w 4-gwiazdkowym hotelu w Kenii w to koszt już od 3515 zł. – dodaje Magda Plutecka-Dydoń.

Malediwy i Zanzibar to, podobnie jak Kenia, raj dla miłośników sportów wodnych. Kusząca dla Polaków wybierających te zakątki świata jest m. in. możliwość nurkowania w afrykańskich akwenach. Równie dużym zainteresowaniem cieszą objazdowe wycieczki dostępne niemal w każdym kierunku, które można połączyć z tradycyjnym wypoczynkiem na plaży i pobytem w dowolnym, dostępnym w ofercie, hotelu.

Wypoczynek dla każdego – które atrakcje dla kogo?
Jednak, pomimo wskazywanych przez turystów niezapomnianych wrażeń towarzyszących wycieczkom objazdowym, nie wszyscy decydują się tę formę atrakcji. Osoby, którym szczególnie zależy na swobodzie zwiedzania, wybierają ofertę fly & drive, kiedy to mając zapewniony samochód i noclegi, sami dokonują wyboru godnych obejrzenia podczas

podróży miejsc. Fly & drive to zindywidualizowana forma wyjazdu dostępna na Kubie (wycieczki – „W sercu Kuby" oraz „Tropikalny wschód") oraz w Meksyku („Bogactwo Majów").
Kto wybiera tego typu wycieczki? Jak podkreślają specjaliści z biura podróży Neckermann, takie rozwiązanie preferują szczególnie młode osoby, pary będące w podróży ślubnej i takie, którym zależy na niezapomnianych wrażeniach, ale przy indywidualnie opracowanym modelu i tempie zwiedzania wskazanych przez siebie punktów wycieczki. Dodatkową atrakcję dla nich stanowią promowane przez biuro podróży zniżki przygotowane specjalnie dla nowożeńców.

Z kolei klienci biznesowi przekładają zorganizowane, wysublimowane atrakcje nad samodzielną organizację własnego czasu. Dla mężczyzn największe znaczenie mają m. in. takie wartości dodane, takie jak pakiety golfowe. Kobiety natomiast częściej wybierają ofertę gwarantującą luksus, np. w postaci odpoczynku w SPA.

W tym sezonie Neckermann proponuje 16 egzotycznych kierunków, w tym aż 5 nowości: region Bayahibe na Dominikanie, Hawana oraz region Holguin na Kubie, Panama i Zanzibar. Atrakcje, np. wycieczki objazdowe obejmują aż 14 tras wiodących przez najciekawsze miejsca: Kuby, Meksyku, Wenezueli, Jamajki, Kenii, Sri Lanki, Indii i Tajlandii. Dodatkowo, do końca listopada turyści mogą liczyć na najwyższe zniżki przy wcześniejszych rezerwacjach.

Więcej informacji: http://www.neckermann.pl/Wycieczki/Dalekie-Podroze/

Neckermann Polska